

**Nettetal.** Fähnchen, Masken, Luftrüssel, Klatschfächer, Tröten, Narrenkappen, Papier-Orden - und, und, und: Für die

Suthor Papierverarbeitung im niederrheinischen Nettetal fängt der Karneval schon an, wenn andere noch gar nicht daran denken. Und jetzt, wenn die Jecken ausgelassen feiern, widmen sich die Mitarbeiter schon den nächsten Festen!

Bei Drucker Matthias Er-kens zum Beispiel ist gerade Ostern. Er prüft einen Andruck: Sind Farben und Farbdichte richtig, sitzen die Ränder ganz genau? Perfekt! Dem Druck der Lila-Hasen-Gesichter, die für Oster-Schokolade werben sollen, steht nichts mehr im Weg. Ein paar Schritte weiter pro-

duziert Maschinenführer Ul-rich Wegert spezielle Girlanden für eine Brauerei, die etwa im Mai zum Einsatz kommen, zum "Vatertag" zum Beispiel.

Auf dem Druckbogen sind Biergläser und Bierflaschen zu sehen: Sie werden ausgestanzt, gefaltet und dann an dünnen



Fähnchen-Parade: Während der Fußball-WM sind Flaggen allei Teilnehmer gefragt.

Kordeln befestigt. "Wimpel-Kette" heißt so ein Produkt im

Fachjargon. Wegert selbst ist übrigens auch immer wieder Suthor-Kunde: Er kauft im angeschlossenen Geschäft.

## Massenware

Zur WM will er natürlich Deutschland-Fähnchen ersteund auch die werden

schon kräftig produziert. "Freunde und Bekannte sind manchmal ganz schön erstaunt, was wir alles machen und was es heute alles für den

Event-Bereich gibt", erzählt Wegert. Für praktisch jedes Fest hat Suthor passendes Zubehör meistens "Made in Germany". Knapp 50 Beschäftigte werden durch Heimarbeiter unterstützt, die Teile von Hand zusammenfügen, falzen und ver-kleben.

Massenware Karneval fertigt das 1928 gegründete Fa- Auftrag einer Brauerei: Sigrun Sommerfeld bearbeitet milienunternehmen

schon lange nicht mehr: "Standards wie Luftschlangen, Konfetti und einfache Girlanden kommen aus Fernost, dort können sie kon kurrenzlos günstig produziert werden. Deutsche Hersteller können nur durch gute Ideen, Individualität und Schnellig-keit bestehen", erklärt Firmen-chef Edmund Suthor.

Seine Party-Macher bestü-cken heute Großveranstaltungen ebenso mit Deko-Artikeln wie ganz private Feiern. In den

Girlanden, Klatschfächer

und Winke-Hände - natür-

auch in vielen anderen Na-

"Vor allem die Deutsch-

land-Fähnchen erlebten

tionalfarben.

lich in schwarz-rot-gold, aber

am PC den Druckbogen für eine Bier-Wimpelkette. letzten Jahren hat Suthor kräftig investiert: Dank der neuen, digitalen Drucktechnik sind viele Artikel schon in kleinen Auflagen für wenig

Luftrüssel"

So heißt korrekt,

was Suthor-Mitar

beiterin Corinne

Renaud hier quietschen

lässt.

### Fähnchen mit privaten Motiven

Geld zu bekommen

Ein Service, den nicht nur Unternehmen und Vereine schätzen: "Viele lieben Girlanden oder Fähnchen mit selbst gewählten Motiven auch bei

durch die letzte WM eine

einer Hochzeit, einem Jubiläum oder einem runden Geburtstag", sagt der Marketing-Leiter Lars Bühler.

von Suthor. "Lila ist nicht einfach lila", betont Bühler, "die Farben von Markenprodukten sind ganz genau vorgegeben und müssen beim Druck zu 100 Prozent stimmen." Oft müssen auch andere Auflagen erfüllt werden. Bei Milka

ball-Fan sei sie nicht. "Aber

Natürlich schätzen auch Markenartikler das Know-how

tometer die Farhdichte

Hier hat die WM schon angefangen bedauert sie. Ein großer Fuß-

Ostern in Sicht: Matthias Erkens prüft mit einem Densi-



beispielsweise Druckfarbe den Lebensmittel-

richtlinien genügen. Es sind aber nicht allein die technischen Möglichkeiten, die Kunden zu Suthor führen: "Unser Service rund ums Pro-dukt entwickelt sich zum echten Renner", sagt Bühler.

### Party-Pakete für Werbe-Aktionen

So werden in Nettetal unter anderem komplette Pakete für Werbe-Aktionen bestückt und an den Einzelhandel ver-schickt. Oder Brauereien lassen über die Getränkemärkte



Schön bunt: Ein Beispiel für

# Heiße Idee für neue Werbefläche

ust auf Kaffee, ir-gendwo unterwegs? Kein Problem: Kioske, Tankstellen und andere bieten heiße Getränke zum Mitnehmen an. Oft sind die Becher passend zum Inhalt kaffeebraun bedruckt. "Eigentlich schade um den verschenk ten Platz", dachte sich Edmund Suthor, "den könnte man doch toll für individuelle Werbung nutzen." Er ließ seine Leute an der Idee arbeiten.

### Kleine Auflagen möglich

Heraus kam eine Banderole, in die ein üblicher Automatenbecher einfach eingesetzt werden kann: Das gibt mehr Stabilität und schützt die Finger vor zu viel Hitze. Vor allem aber kann dieser Pappstreifen beidseitig be druckt werden. Außen mit knalliger Werbung, auf der Innenseite zum Beispiel mit weiteren Informationen oder einem Preisausschreiben: "Den Möglichkeiten sind da

keine Grenzen gesetzt." Die Idee kommt an. Denn ein individueller Aufdruck direkt auf die üblichen Becher rechnet sich wegen der benötigten Sondermaschinen erst ab hohen Stückzahlen, "Mit unserer Banderole sind viel geringere Mengen möglich, damit bieten wir zum Beispiel Bäckereien eine echte Alternative.

#### Stabiler Krachmacher: Heinz Crom zeigt einen Suthor-Klatschfächer - "430 Gramm

Karton, richtig schön laut!"

beim Kauf eines Kasten Biers "Faschings-Bespaßungsset" gratis dazugeben. Und ein bekannter Pay-TV-Sender setzt zur Fußball-Weltmeisterschaft auf gebündeltes Party-

Zubehör.

Die Unterstützung der Kunden bei Marketing-Aktionen wird so immer mehr zum Hauptgeschäft: Suthor entwi-ckelt sich vom klassischen Hersteller zu einem Dienstleister. Kommentar des Chefs: "Wir freuen uns auch über die seltsamsten Ideen - und wer-den dann so richtig kreativ."

Texte: Maja Becker-Mohr





